

## App Materiais de Construção

### Estruturas

Para o funcionamento e utilização das funcionalidades, é necessária a identificação dos seguintes campos nas estruturas abaixo junto ao sistema de ERP.

A extração deverá ser feita ao indicador o campo de origem no ERP, nomeando o mesmo (ALIAS) como o nome do campo na estrutura.

Ex.:

```
select
  dtm_iss_pedido --campo vindo do sistema
  as "DtaPedido" --denominação do campo de acordo com a estrutura
  ,vl_total_pedido --campo vindo do sistema
  as "VlrPedido" --denominação do campo de acordo com a estrutura
from dados_pedidos_ERP --origens dos dados
```

- 1. Calendário** - utilizada para identificar os dias úteis. Feita na aplicação via estrutura de dados do tipo **Google Sheets**, mas pode ser feita através de outros tipos de estruturas, desde o nome dos campos não seja alterado.

Campos Necessários: Ver no [link](#) modelo

2. **Metas** - utilizada para cruzar com outras estruturas para fins de comparação. Usamos três metas, uma para cenário ruim (minima), outra para cenário esperado(ideal) e outra para cenário acima do esperado (sonho). As metas são em períodos mensais.

Campo da estrutura	Correspondência	Campo a ser extraído
id_supervisor	Código do supervisor de equipe	
supervisor	nome do supervisor	
id_representante	Código do vendedor	
representante	nome do vendedor	
meta_tipo	Tipo de Meta (vendedor ou da empresa)	
id_empresa	Código da empresa	
empresa	nome da empresa	
periodo	Data de referência para a meta	
vlr_meta	valor de meta (faturamento)	
kg_meta	kilos de meta	
lt_meta	litros de meta	

**Script de extração****4. Faturamento Base**

<b>Campo da estrutura</b>	<b>Correspondência</b>	<b>Campo a ser extraído</b>
periodo	Data de emissão da NF	
periodo_meta	Periodo de referência para a meta	Date_trunc(Mês) da data
representante	Nome do vendedor	
tipo_representante	classificação de vendedor (se houver)	
marca_produto	nome da marca do produto vendido	
subgrupo_produto	nome do subgrupo do produto vendido	
familia_produto	nome da família do produto vendido	

tipo_faturamento	classificação quanto a operação (Devolução, Venda, Bonificação e etc..)	
linha_produto	nome da linha do produto vendido	
pais	nome do pais do cliente	
regiao	nome da regioa do cliente	
estado	nome do estado do cliente	
cidade	nome da cidade do cliente	
cfop	código cfop da nota fiscal	
documento	número da nota/pedido	
produto	nome do produto vendido	
grupo_produto	nome do grupo do produto vendido	
id_supervisor	código do supervisor de equipe de vendas	
tipo_cliente	classificação de cliente	
id_empresa	código da empresa	
empresa	nome da empresa	
cep	cep do cliente	
qtd_clientes	código do cliente	
qtd_representantes	código do representante	
qtd_notas	código da nota fiscal / pedido	
cod_produto	código do SKU (último grão da classificação de produto)	
qtd_kg	quantidade vendida em kg (se houver)	
vlr_custo	custo de venda total na venda	

vlr_frete	valor pago em frete na venda	
vlr_pis_cofins	valor pis cofins na venda	
vlr_venda_liquida	valor liquido da venda	
vlr_icms	valor pago em icms na venda	
vlr_acessorios	valor a ser incluso na venda , de acordo com método de venda (CIF, FOB, etc..)	
prazo	prazo concedido para pagamento	
vlr_contribuicao	valor de margem da venda	
vlr_rentabilidade	valor de rentabilidade da venda	
vlr_impostos	valor em impostos da venda	
vlr	valor total faturado da venda	
qtd	quantidade total faturado (em itens)	
vlr_total	valor total faturado	
vlr_desconto	valor concedido de desconto	
vlr_mercadoria	valor da mercadoria vendida (unitário)	
vlr_fixo	valor de custo fixo	
vlr_variavel	valor de custo variavel	
qtd_lt	quantidade vendida em litros (se houver)	

## Script de extração

### 5. Pedidos em Aberto

Campo da estrutura	Correspondência	Campo a ser extraído
periodo	data do sistema	
qtd_pedidos	código do pedido / documento que representa um pedido de venda	
qtd_produtos	código do produto dentro do pedido	
item_a	nome da primeira classificação do item	
item_b	nome do grupo de produto	
item_c	nome do subgrupo de produto	
item_d	nome do produto	

id_supervisor	código do supervisor	
supervisor	nome do supervisor	
id_representante	código do representante	
representante	nome do vendedor	
qtd_clientes	código do cliente	
cliente	nome do cliente	
vlr_pedido	subtotal do valor do pedido, por item	Ex. (qtd vendida do item * preço)
cidade	cidade do cliente	
estado	estado do cliente	
nome_abrev	nome do cliente	
cfop	código cfop	
area_gestao	origem interna da venda (caso haja divisões de venda)	
status	status do pedido	
dta_entrega	data de entrega do pedido	